

Estrategia de Ventas utilizando el Método AIDA: Del Aprendizaje a la Acción, ¡Vende con Éxito!

FECHA Y HORARIO

28/08/2023 - 17:00 a 19:00
29/08/2023 - 17:00 a 19:00
30/08/2023 - 17:00 a 19:00
31/08/2023 - 17:00 a 19:00
01/09/2023 - 17:00 a 19:00

Modalidad Virtual

Via ZOOM

FACILITADOR



RODNEY VELASQUEZ E.

- Master en Exportaciones
- Diplomado en Educación Superior.
- Docente Académico UATF – UPDS

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Lic. Jhasmany Bernal Paredes
Coordinador Regional Potosí
Programa “Emprendamos Juntos”
Cel: 69615000

OBJETIVOS

Capacitar a los jóvenes en la aplicación efectiva del método AIDA como estrategia de ventas, dotándolos de las habilidades y conocimientos necesarios para captar la atención de los clientes potenciales, mantener su interés, generar deseo por los productos/servicios ofrecidos y guiarlos hacia la acción de compra, con el fin de maximizar las oportunidades de éxito en sus emprendimientos.

DIRIGIDO A:

Jóvenes microempresarios o emprendedores de 16 a 30 años de las ciudades de Potosí, Oruro, Tarija, Santa Cruz, Beni, Pando y Sucre.

INSCRIPCIONES:

Para realizar tu inscripción a la capacitación, haz click en el siguiente enlace:

<https://forms.gle/RhAmeTsogvB9B5Ki9>

Estrategia de Ventas utilizando el Método AIDA: Del Aprendizaje a la Acción, ¡Vende con Éxito!

BENEFICIOS:

- ✓ Adquirir nuevos conocimientos.
- ✓ Webinar gratuito.
- ✓ Certificado de participación.
- ✓ Recarga de crédito a los 100 primeros inscritos.

CONTENIDO:

- ✓ Atención - Captar la Atención del Cliente.
- ✓ Interés - Despertar el Interés del Cliente.
- ✓ Deseo - Generar Deseo hacia el Producto/Servicio.
- ✓ Acción - Motivar a la Acción.
- ✓ Aplicación Integral del Método AIDA.

CRONOGRAMA:

SEMANA 1	SESIÓN 1 Lunes 28 de agosto Hrs. 17:00 a 19:00	SESIÓN 2 Martes 29 de agosto Hrs. 17:00 a 19:00	SESIÓN 3 Miércoles 30 de agosto Hrs. 17:00 a 19:00
SEMANA 1	SESIÓN 4 Jueves 31 de agosto Hrs. 17:00 a 19:00	SESIÓN 5 Viernes 01 de septiembre Hrs. 17:00 a 19:00	