

HABILIDADES COMERCIALES PARA MICROEMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

FECHA Y HORARIO

Del 06 al 09 de septiembre
(martes- miércoles – jueves-
viernes)
De 19.00 a 22.00

Clases Presenciales:
Auditorio de INFOCAL SCZ.
(Sólo 50 cupos)

Clases virtuales:
Plataforma Zoom

Inscripción: Nivel Nacional

4 días – 12 horas

FACILITADOR



Sergio Eduardo
Hurtado Espíndola

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Nubia Saavedra Pinto
Asesor Empresarial
Proyecto EMICRO
Mail: nsaavedra@infocalscz.edu.bo
Cel: 773-68881

OBJETIVOS:

Identificar y aplicar los conceptos, estrategias, procedimientos y técnicas necesarios para desarrollar las tareas de gestión comercial de una microempresa, así como conocer las diferentes fases del proceso de venta. Paralelamente, desarrollar habilidades de liderazgo, motivación y técnicas de atención personalizada al cliente, con el fin de potenciar las relaciones interpersonales..

DIRIGIDO A:

Estudiantes, microempresarios y emprendedores entre 16 – 30 años.

INSCRIPCIONES:

Para realizar tu inscripción a la capacitación, haz click en el siguiente enlace:

<https://forms.gle/GeU4nGCeVizAJowx7>

HABILIDADES COMERCIALES PARA MICROEMPRESARIOS Y EMPRENDEDORES

BENEFICIOS:

- ✓ Adquirir nuevos conocimientos.
- ✓ Recarga de crédito para asistir a las clases virtuales para los primeros 100 participantes.
- ✓ Capacitación y uso de plataforma Moodle gratuita.
- ✓ Certificado de participación digital.

CONTENIDO:

1. HABILIDADES BLANDAS DE COMUNICACIÓN PARA EMPRENDEDORES
2. HABILIDADES DE VENTAS PARA LOS EMPRENDEDORES
3. LIDERAZGO Y MOTIVACIÓN PARA POTENCIAR A LOS EMPRENDEDORES

CRONOGRAMA:

SEMANA 1			
Martes 06 de septiembre 19.00-22.00	Miércoles 07 de septiembre 19.00-22.00	Jueves 08 de septiembre 19.00-22.00	Viernes 09 de septiembre 19.00-22.00