

CÓMO AUMENTAR TUS VENTAS EN ÉPOCAS DE CRISIS

FECHA Y HORARIO

Del 10 al 18 de agosto
(miércoles - jueves)

De 19.00 a 22.00

Clases virtuales: Plataforma
Zoom

1 semana – 21 horas

FACILITADOR



Mauricio Arias Subieta

INFORMACIÓN DE CONTACTO

Nubia Saavedra Pinto
Asesor Empresarial
Proyecto EMICRO

Mail:

nsaavedra@infocalscz.edu.bo

Cel: 773-68881

OBJETIVOS:

Implementar nuevas estrategias y herramientas tanto técnicas como psicológicas, para potenciar las ventas físicas y digitales en todo tipo de negocio o empresa.

DIRIGIDO A:

Emprendedores entre 16 – 30 años.

INSCRIPCIONES:

Para realizar tu inscripción a la capacitación, haz click en el siguiente enlace:

<https://forms.gle/mk7Z1LRHiBmeM9m1A>

CÓMO AUMENTAR TUS VENTAS EN ÉPOCAS DE CRISIS

BENEFICIOS:

- ✓ Adquirir nuevos conocimientos.
- ✓ Recarga de crédito para asistir a las clases virtuales para los primeros 100 participantes.
- ✓ Capacitación y uso de plataforma Moodle gratuita.
- ✓ Certificado de participación.

CONTENIDO:

INTRODUCCIÓN A LAS VENTAS	ATENCION AL CLIENTE
BRANDING	CIERRE DE VENTAS
VENTA EN PLATAFORMAS DIGITALES	FIDELIZACION DEL CLIENTE

CRONOGRAMA:

SEMANA 1				Miércoles 10 de agosto 19.00-22.00	Jueves 11 de agosto 19.00-22.00	Viernes 12 de agosto 19.00-22.00
Lunes 15 de agosto 19.00-22.00	Martes 16 de agosto 19.00-22.00	Miércoles 17 de agosto 19.00-22.00	Jueves 18 de agosto 19.00-22.00	SEMANA 2		