

# “LA VENTA CONSULTIVA” PARA HACER CRECER TU NEGOCIO

## FECHA Y HORARIO

21 de noviembre al 12 de diciembre de 2022  
(lunes, miércoles y viernes)

De 19:00 a 21:00

Modalidad: Virtual  
Plataforma Zoom

## FACILITADOR



Lic. Geovanni Pacheco F.

## INFORMACIÓN DE CONTACTO

Natividad Albino  
Mail: [contacto@fept.org](mailto:contacto@fept.org)  
Cel: 75119371

## OBJETIVO:

Transmitir conocimientos del método de “La Venta Consultiva” para incrementar ventas, crear relaciones de confianza con los clientes y hacer crecer los negocios de las microempresas y emprendedores.

## DIRIGIDO A:

Microempresarios y Emprendedores entre 16 y 30 años de los departamentos Beni, Chuquisaca, Oruro, Potosí, Pando, Tarija y Santa Cruz

## MODALIDAD:

El curso se realizará mediante clases virtuales utilizando la plataforma ZOOM

## INSCRIPCIONES:

<https://forms.gle/xud5xK1hMq53Cwf6>

# “LA VENTA CONSULTIVA” PARA HACER CRECER TU NEGOCIO

## CONTENIDO

- Presentación del curso y Primera evaluación diagnóstica.
- Principios y fundamentos de “La venta consultiva”.
- Bases conceptuales, características habilidades blandas y herramientas de “La venta consultiva”
- Potencialidad y utilidad del proceso de “La venta consultiva”.
- Proceso de La venta consultiva
- Prueba de aprovechamiento

## CRONOGRAMA

	SESIÓN 1	SESIÓN 2	SESIÓN 3	SESIÓN 4	SESIÓN 5
FECHA HORA	Lunes 21.11.2022 19:00-21:00	Miércoles 23.11.2022 19:00-21:00	Viernes 24.11.2022 19:00-21:00	Lunes 28.11.2022 19:00-21:00	Miércoles 30.11.2022 19:00-21:00
FECHA HORA	SESIÓN 6  Viernes 02.12.2022 19:00-21:00	SESIÓN 7  Lunes 05.12.2022 19:00-21:00	SESIÓN 8  Miércoles 07.12.2012 19:00-21:00	SESIÓN 9  Viernes 09.12.2022 19:00-21:00	SESIÓN 10  Lunes 12.12.2022 19:00-21:00 PRUEBA FINAL